

EUROPACE KreditSmart

Der neue Finanzierungsvorschlag von KreditSmart

Jederzeit einen Finanzierungsvorschlag aushändigen

Der Finanzierungsvorschlag ist die Zusammenfassung unverbindlicher Angebote für Ihren Kunden. Die Informationen helfen dem Kunden oder der Kundin die Möglichkeiten zu vergleichen und sich für eine Finanzierung zu entscheiden. Versenden Sie den Finanzierungsvorschlag, um die wichtigsten Finanzierungsdetails schnell, einfach und bequem zu teilen.

Was kann der Finanzierungsvorschlag?

- **Finanzierungsvorschlag jederzeit aushändigen:** Neben angenommenen können auch ermittelte Angebote direkt ausgehändigt werden.
- **Vergleichen für die passende Wahl:** Angebote verschiedener Anbieter können in einem Finanzierungsvorschlag zusammengestellt und versendet werden. Es ist ein Vergleich von bis zu fünf Angeboten möglich.
- **Fokus auf das Wesentliche:** Einzelne Inhalte können ausgewählt werden. Entscheiden Sie, ob der "Finanzierungsaufbau", die "Produktdetails" und die "Hinweise zur Identifikation" Teil des Finanzierungsvorschlags sein sollen.
- **Hinweis auf tatsächlich versicherte Risiken:** Die versicherten Risiken werden je Antragsteller ausgewiesen. Der Kunde kann somit seine Möglichkeiten auf einen Blick erkennen und nachvollziehen.
- **Vertrauen durch Transparenz:** Werden im Finanzierungsvorschlag ermittelte Angebote versendet, erklärt ein Hinweistext die Verwendung des Zweidrittel-Zinses entsprechend § 6a PAngV. Der Zins wird zum besseren Verständnis in Prozent und Euro ausgewiesen.

Wie funktioniert das Aushändigen?

1. Treffen Sie vorab per Checkbox eine Auswahl, um ein oder mehrere unverbindliche Angebote in einem Finanzierungsvorschlag auszuhändigen.
2. Klicken Sie den Aushändigen-Button oberhalb der Ergebnisliste, um zu bestätigen. Die Zahl in Klammern zeigt an, wie viele Alternativen der Finanzierungsvorschlag zeigen wird.
3. Nach Bestätigung öffnet sich der Aushändigen-Dialog. Hier können Sie das Anschreiben bearbeiten und den Finanzierungsvorschlag anpassen.

Ergebnisse		NEU		Aushändigen (2)		Aktualisieren	
Soll / Effektiv	Produktanbieter	Mtl. Gesamtrate	Provision	Kreditbetrag	Gesamtlaufzeit		
3,25 % / 3,30 %	[Blurred]	133 € ohne Prämie	2,600 %	10.000 €	84 M.	☒	
3,44 % / 3,49 %	[Blurred]	134 € ohne Prämie	2,000 %	10.000 €	84 M.	☒	
3,58 % / 3,64 %	[Blurred]	142 €	4,018 %	10.000 €	84 M.	☐	

Was zeigt der neue Aushändigen-Dialog?

Details zur Preisangabeverordnung (PAngV)

Werden im Finanzierungsvorschlag ermittelte Angebote versendet, erklärt ein Hinweistext die Verwendung des Zweidrittel-Zinses entsprechend § 6a PAngV. Der Zins wird zum besseren Verständnis in Prozent und Euro ausgewiesen. So wird sichergestellt, dass Ihr Finanzierungsvorschlag alle benötigten Angaben enthält und somit gesetzeskonform ist.

Hinweis auf tatsächlich versicherte Risiken

Der Finanzierungsvorschlag zeigt prominent die versicherten Risiken je Antragsteller an. Der Kunde kann somit seine Möglichkeiten auf einen Blick erkennen und nachvollziehen.

Dokumente sind direkt am Vorschlag (bei bereits angenommenem Angebot)

Die zum Angebot gehörigen Dokumente befinden sich nun direkt am Vorschlag (vorher: am Ende des Anschreibens). So ist für den Antragsteller besser ersichtlich, welches Dokument zu welchem Angebot gehört.

Wichtig: Ein bereits „angenommenes“ Angebot benötigt keine Infos zur PAngV, da die Kondition feststeht.

Finanzierungsvorschlag kürzen und Abschnitte festlegen

Wenn gewünscht, können Sie ab sofort auch den Umfang Ihres Finanzierungsvorschlags beeinflussen und so z.B. einen Finanzierungsvorschlag erstellen, der komplett auf eine Seite passt.

Folgende Abschnitte können Sie einfach per Klick abwählen:

- "Finanzaufbau"
- "Produktdetails" (inkl. Unterlagencheckliste)
- "Hinweise zur Identifikation"

FAQs

Wie kann ich die Reihenfolge der Finanzierungsvorschläge anpassen?

- Die Reihenfolge richtet sich nach der Sortierung aus der Ergebnisliste.
- Ändern Sie die Reihenfolge per Klick auf den gewünschten Spaltenkopf und öffnen Sie den Aushändigen-Dialog erneut.

Ist der Aushändigen-Dialog der gleiche, egal ob das Angebot bereits angenommen wurde oder nicht?

- Technisch ist es EIN Dialog. "Beide" Dialoge erhalten die gleichen Funktionalitäten.
- Sind im Dialog nur ermittelte Angebote, fehlen die Vertragsdokumente und die Möglichkeit zur Legitimation.
- Sind angenommen Angebote im Dialog, fehlen diesen die Infos zur PAngV, da in diesem Fall die Konditionen endgültig sind.

Wie kann ich aktuell zwei unterschiedliche Angebote EINES Anbieters in EINEM Finanzierungsvorschlag aushändigen?

Dies geht bereits mit angenommenen Angeboten. Scheuen Sie sich nicht davor mehrere Angebote anzunehmen. Dies beeinflusst den Schufascore der Kunden nicht, da hier nur eine "Konditionsanfrage" gestellt wird. Erst wenn Sie den unterschriebenen Antrag bei der Bank einreichen wird eine "Kreditanfrage" an die Schufa übermittelt.